



EUROMETAL
СТОПЕВА НАДІЙНІСТЬ



ПІДВИЩЕННЯ ЕКСПОРТНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ГАЛУЗІ СТАЛЕВИХ КОНСТРУКЦІЙ

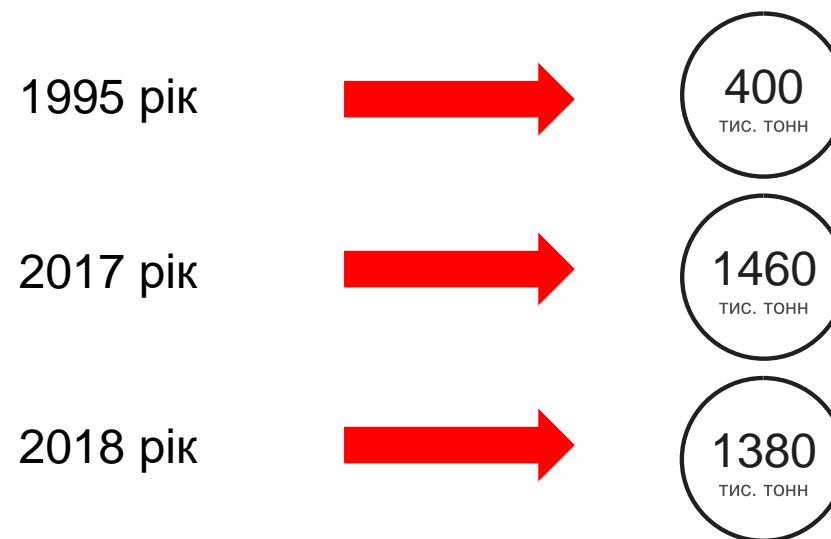


Перша причина – **ОБ'ЄМ РИНКУ**



РІЧНИЙ ОБ'ЄМ РИНКУ МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ (за даними УЦСБ та PIKS)

Польщі знадобилось 25 років для того, щоб ринок «виріс» до 1,4 млн. тонн. Для такого зростання потрібен не один рік і такого часу немає в багатьох українських виробників.



Друга причина – ЦІНИ

Ціни від виробників металоконструкцій



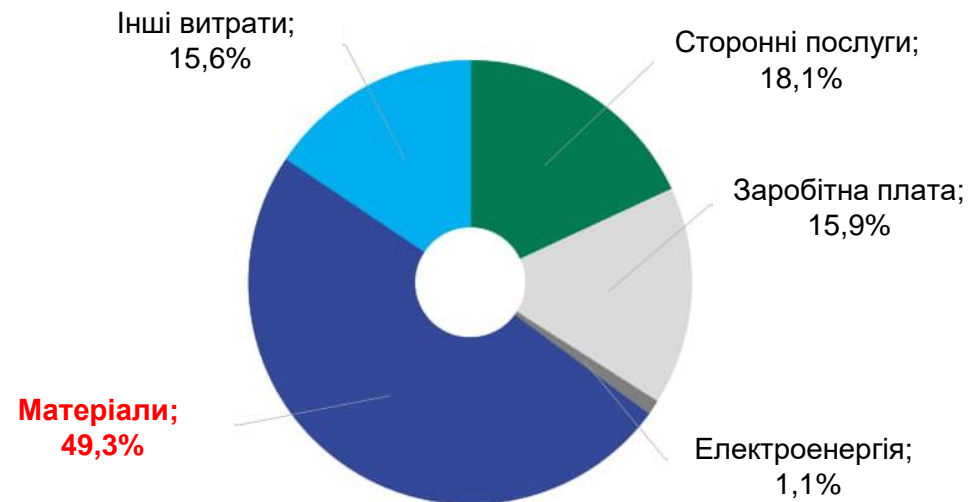
Стандартні для ринку Польщі ціни металоконструкцій – від 5,9 до 7 злотих за кілограм без ПДВ. В перерахунку на звичні для нас гривні з ПДВ це складає від 54 000 до 63 000 грн. за тонну.



На сьогодні ринок металоконструкцій в Україні повністю належить Клієнту. Внутрішні ціни часто є збитковими для заводів, які не готові знижувати планку якості конструкцій. Фактично існує великий розрив між вимогами до якості МК в Україні та ЄС.

В **Україні** вартість матеріалів в структурі готових конструкцій

від 65% і вище



źródło: GUS

Третя причина – **КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНІСТЬ НА ВНУТРІШНЬОМУ РИНКУ**



Прийняття нового Технічного регламенту в будівництві
Гармонізації Єврокодів та євростандартів
Стан наукової бази та центрів нормування



Надлишок вільних коштів у світових інвесторів
Відновлення великої приватизації
Інвестиційна привабливість українських активів
Цифровізація та зменшення корупції



Єврокоди та євростандарти залишаться єдиною нормативною базою для проектування та будівництва



Збільшиться кількість іноземних компаній та об'єктів, конструкції для яких проектуються, виготовляються та монтуються у відповідності до вимог Єврокодів та євростандартів

Проблеми українських ЗМК при експортних поставках



Відсутність реально діючої системи менеджменту якості



Великі відмінності у складі виконавчої документації



Стабільність та точність виконання технологічних процесів



Існуюча в Україні практика проектування й нанесення антикорозійного захисту для потреб внутрішнього ринку



Практична відсутність внутрішнього замовника, що керується європейськими вимогами щодо якості



Відсутність європейських сортаментів та проблеми з їх переузгодженням



Відсутність досвіду і портфоліо



Умови фінансування



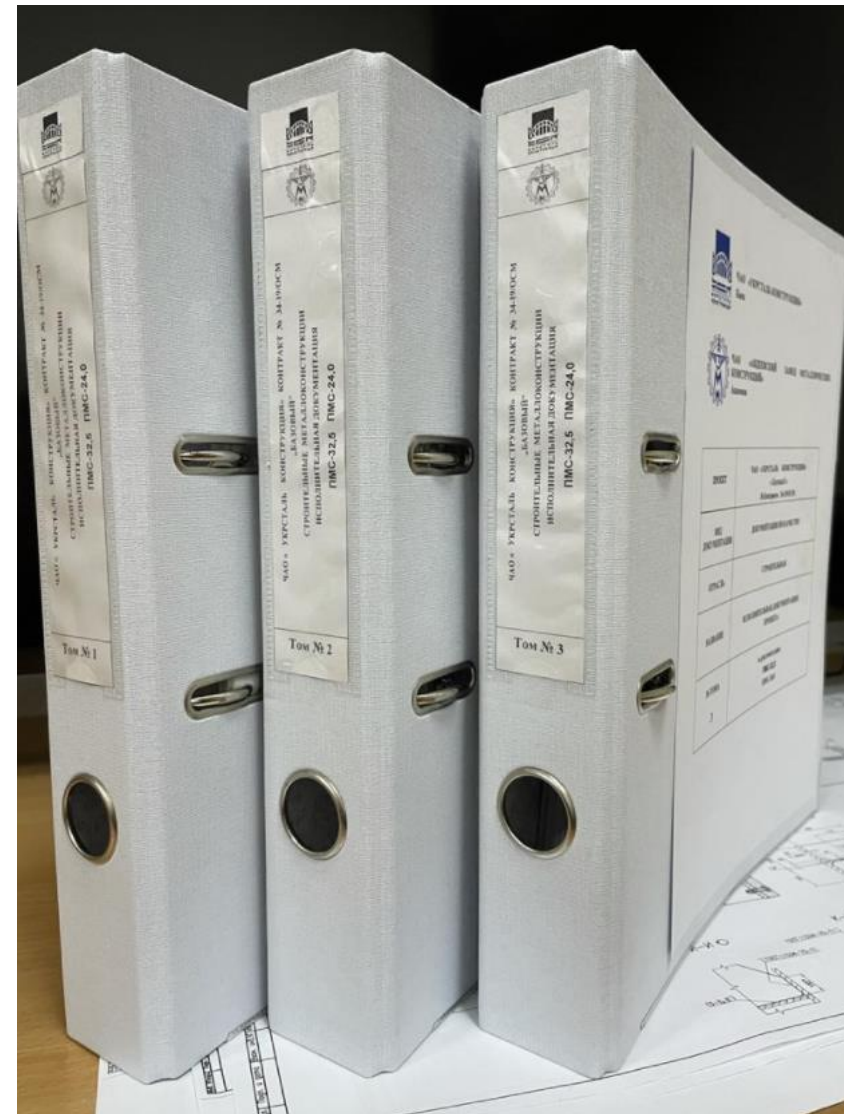
Практика гарантійного страхування



Відсутність цілеспрямованої роботи по експортному напрямку

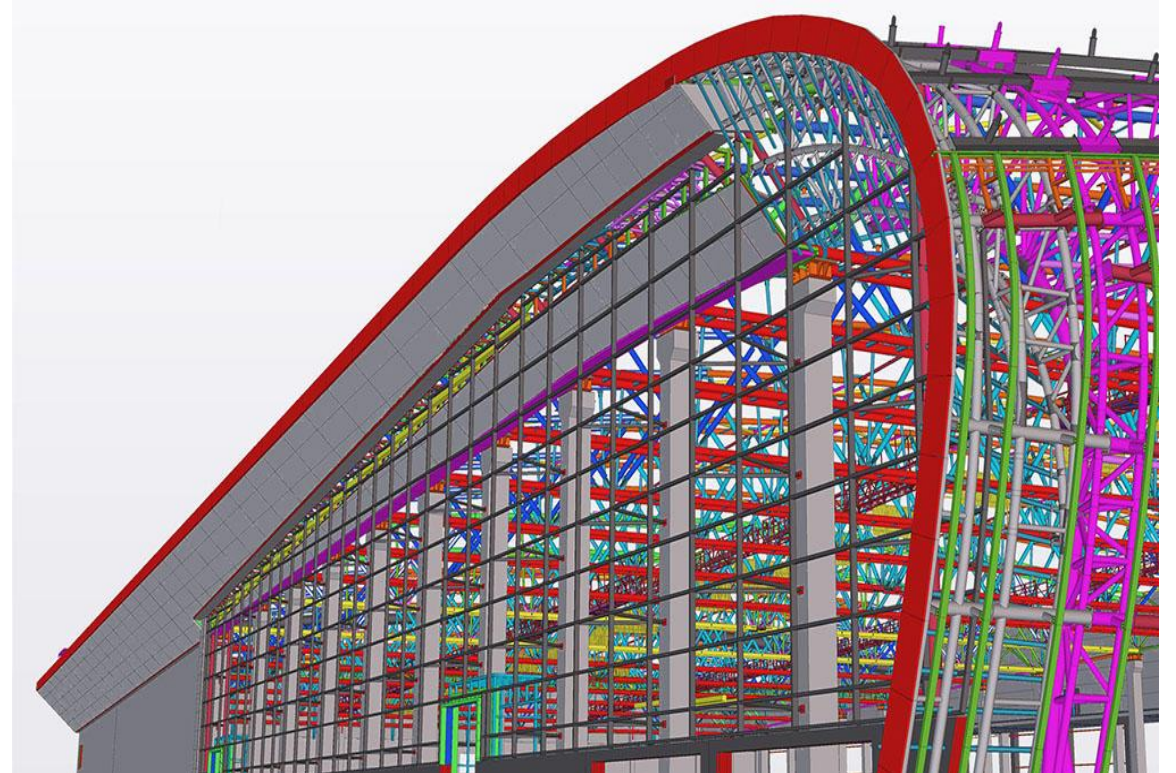
Зміни в нормуванні, що підвищують експортний потенціал галузі:

- Наближення вимог до виготовлення конструкцій до вимог EN 1090
- Обов'язкова наявність діючої системи менеджменту якості, наприклад ISO 9001
- Склад та зміст виконавчої документації максимально наближається до вимог EN 1090
- Зміна вимог щодо антикорозійного захисту у відповідності до EN 12944
- Створення нових сегментів конструкцій, що проектуються, виготовляються і монтуються виключно за Єврокодами і євростандартами
- Унормування використання BIM – технологій при проектуванні металевих конструкцій



Збільшення експорту проектних послуг

- Введення одностадійного проектування – збільшення кількості робіт та досвіду, пов'язаних з деталюванням конструкцій
- Створення сегменту конструкцій, що можуть проектуватися на внутрішньому ринку виключно за Єврокодами
- Застосування спрощеної системи проектування конструкцій за Єврокодами
- Унормування питань ВІМу у проектуванні



Програма підтримки від



ПОШУК КЛІЄНТІВ

Ми здійснюємо пошук Клієнтів, проводимо з ними комунікації, робимо комерційні пропозиції і контролюємо підписання договору



ПОВНИЙ СУПРОВІД

Ми не закінчуємо роботу після підписання договору, а займаємось супроводом – терміни, відвантаження, контроль якості, оплата



КОМПЛЕКТАЦІЯ МЕТАЛОПРОКАТОМ

Ми забезпечуємо виробника в найкоротший період всім необхідним європейським металопрокатом. У співпраці з **METINVEST**, виробник отримує спеціальні ціни на український метал для експортних замовлень



ЧАСТКОВЕ СПІВФІНАНСУВАННЯ

У разі необхідності і неможливості виробника працювати з відтермінуванням платежу, ми можемо виступити покупцем і оплатити аванс або забезпечити метал на умовах відтермінування



ІМПОРТ/ЕКСПОРТ ЧЕРЕЗ **EUROMETAL**

Для ще більшої привабливості нашої пропозиції ми можемо запропонувати європейському покупцю повністю розмитнені конструкції. Покупцем в такому випадку виступить польська компанія EUROMETAL Sp. z o.o.



МОЖЛИВІСТЬ МОНТАЖУ В ЄВРОПІ

При потребі комплексного рішення з монтажем, ми забезпечимо монтажні роботи на території Європи спеціалізованою організацією з усіма необхідними документами

СПОСОБИ ПРОСУВАННЯ

За даними Головного статистичного уряду Польщі (станом за 2018 рік) по імпорту металоконструкцій в Польщу:

НІМЕЧЧИНА – 50 120 тонн

ЧЕХІЯ - 11 340 тонн

ІСПАНІЯ – 5 880 тонн

ІТАЛІЯ та **АВСТРІЯ** – по 5 000 тонн

Враховуючи такі дані, ми ставимо собі за реальну мету на перші 6 місяців 2021 року вихід на стабільний рівень замовлень **із Польщі** – **200-300 тонн на місяць**, а на 2022 рік – **понад 5 000-7 000 тонн на рік**.
Що стосується інших ринків, необхідно більше часу, щоб зібрати достовірну інформацію.



ІСНУЮЧА БАЗА КЛІЄНТІВ

Опрацювання існуючої бази
Клієнтів, які нам були нецікаві
до цього часу



ХОЛОДНІ ПРОДАЖІ

Активні продажі, в т.ч.
розсилки, дзвінки, реклама в
спеціалізованих виданнях



СОЦІАЛЬНІ МЕРЕЖІ та ІНТЕРНЕТ

Створення та просування
бренду EUROMETAL в Європі,
як постачальника конструкцій з
України



СПІВПРАЦЯ З НАШИМИ ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ

Опрацювання контактів, в
першу чергу заводів
металоконструкцій, що купують
метал в Європі