

КОМІТЕТ З НЕСУЧИХ МЕТАЛОКОНСТРУКЦІЙ

**Технічне завдання від УЦСБ -
проведення тендерів для замовників
будівництва**



УКРАЇНСЬКИЙ ЦЕНТР
СТАЛЕВОГО
БУДІВНИЦТВА

Анна Гонтаренко, ГІП Інженерного центру УЦСБ

Проблематика

Без **Технічного завдання на тендер** учасники не мають чіткого розуміння щодо предмету та об'ємів виконання робіт



Низька якість комерційних пропозицій



Великий розбіг в показниках

Зниження ціни

Фактичні вартість відрізняється від запропонованої в пропозиціях

Не враховані вимоги заводів



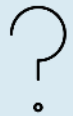
Збільшення терміну проведення тендеру



Незадовільний результат

Інженерний центр УЦСБ - проведення тендеру

УЦСБ допомагає в організації проведення тендеру на проєктування, виготовлення та монтаж металевих конструкцій:



Отримання вихідної інформації

Замовник надає інформацію для тендеру



Підготовка Технічного завдання на тендер

Інженерний центр УЦСБ допомагає замовнику підготувати Технічне завдання



Розміщення тендеру

УЦСБ розміщує ТЗ в закритому сервісі тендерів для учасників галузі на сайті УЦСБ



Підготовка тендерних пропозицій

Учасники готують комерційні пропозиції



Систематизація тендерних пропозицій

Аналіз отриманих тендерних пропозицій



Зворотній зв'язок

Зворотній зв'язок УЦСБ по результату тендеру

Склад тендерної документації

Загальні дані	Технічне завдання	Вимоги до складу комерційної пропозиції та претендента
<ul style="list-style-type: none">• Назва та місцезнаходження об'єкту• Інформація про замовника та уповноважених осіб, що надають консультації• Предмет закупівлі: проектування/виготовлення/монтаж металоконструкцій	<ul style="list-style-type: none">• Об'єми робіт, що розглядаються в тендері, або посилання на проектну документацію або її частину• Посилання на нормативні документи за якими вести роботи• Вказівки щодо антикорозійного захисту та вогнезахисту• Вимоги щодо застосування матеріалів, в тому числі металопрокату• Додаткові вимоги щодо проектування, виготовлення, доставки і монтажу - вимоги, що не оговорені в нормативній документації чи проекті• Пропозиції щодо оптимізації• Анкета про технічні можливості заводів-виробників металоконструкцій	<ul style="list-style-type: none">• Відомості про учасника тендеру• Перелік реалізованих об'єктів• Рекомендації замовників• Перелік сертифікатів та ліцензій• Гарантійні терміни на матеріали і роботи• Вказівки щодо формату подання основних показників: вартість, терміни, тощо• Терміни і графіки реалізації об'єкту• Графіки фінансування• Терміни подання пропозиції

Можливість оптимізації проєкту з метою зниження вартості пропозиції в цілому

- **Заміна профілів і марок сталі**
- **Заміна конструктивних рішень**
- **Повне або часткове перепроєктування-більш детально у презентації «ЗМК и проектант – сотрудничество по подготовке КП»**

Антикорозійний захист сталевих конструкцій

Система антикорозійного захисту вказана замовником

рекомендуємо захист сталевих конструкцій виконувати відповідно до вимог ISO 12944, товщиною згідно рекомендацій виробника АКЗ для дотримання необхідного гарантійного терміну.

Система антикорозійного захисту вказана в робочій документації КМ

Критерії для визначення системи антикорозійного захисту:

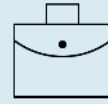
- Категорія агресивності середовища
- Довговічність антикорозійного захисту
- Ступінь підготовки поверхні
- Колір верхнього шару згідно RAL
- Додаткові фактори

- **Сертифікація виробництва за EN1090-2** Технічні вимоги до сталевих конструкцій
- **Сертифікація зварювального виробництва за EN3834**
- **Сертифікат системи менеджменту якості** відповідно до вимог міжнародного стандарту ISO 9001:2008 або 2015.

Анкета про технічні можливості заводів-виробників металоконструкцій

- **Сертифікація виробництва за EN1090**
- **Служби технічного контролю**
- **Наявність власних виробничих потужностей**
- **Власна лабораторія**
- **Обладнання для очищення конструкцій**
- **Ділянки нанесення АКЗ з контрольованими кліматичними параметрами**
- **Неруйнівні методи контролю якості зварних з'єднань**

Переваги для замовника



**Збільшення кількості якісних
комерційних пропозицій**



**Скорочення термінів проведення
тендеру**

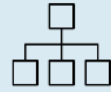


**Очікування замовника
співпадають з отриманим
результатом**



**Позитивний досвід роботи з
галуззю**

Переваги та недоліки для учасників



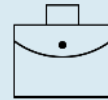
Прозорі умови для всіх учасників



Супровід на всіх етапах



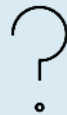
**Можливість співпраці в
консорціумі**



Високий рівень замовника



**Більша вірогідність реалізації
об'єкту**



**Невизначеність результатів
тендеру**



**Висока конкуренція серед
учасників**